



Is het moment gekomen dat u uw bedrijf, waar u jaren met volle overgave voor heeft gewerkt, wilt verkopen? Of u zoekt juist een bedrijf dat perfect past bij u en uw toekomstplannen? Als ondernemen uw leven is, is het essentieel om over betrouwbare informatie te beschikken en met integere partijen zaken te doen.

# MKB ADVISEURS BEDRIJVENBEURS DE BESTE MATCH VINDEN IS WINST

De MKB Adviseurs Bedrijvenbeurs maakt vraag en aanbod voor u inzichtelijk. U kunt via een betrouwbare weg bedrijfsprofielen raadplegen of plaatsen. Met de Bedrijvenbeurs vindt u daarom de beste match. Ook kan MKB Adviseurs u verder ondersteunen bij het traject van overname en opvolging. U bespaart tijd en u kunt samen met een MKB-adviseur op een eenvoudige manier inzicht krijgen in de mogelijkheden.

## **MKB ADVISEURS BEDRIJVENBEURS: BASIS OF UITGEBREID**

Al naar gelang uw wensen kunt u kiezen uit twee mogelijkheden om gebruik te maken van de MKB Adviseurs Bedrijvenbeurs; basis of uitgebreid. Wanneer u gebruik maakt van het basispakket vult u een standaardprofiel in. De adviseur controleert de inhoud van uw profiel en neemt dit anoniem op in de Bedrijvenbeurs. Op dat moment wordt uw profiel ook direct doorgeplaatst naar de top vijf van bedrijvendatabanken in Nederland. Alle reacties op uw profiel komen via uw adviseur in uw mailbox terecht.

**Het basispakket heeft een looptijd van 6 maanden en kost 99 euro. Wanneer MKB Adviseurs uw adviseur is, kunt u in 2010 eenmalig kosteloos gebruikmaken van dit pakket.**

Kiest u voor het uitbreidingspakket, dan krijgt u naast de dienstverlening van het basispakket nog meer service. Zo gaat de Bedrijvenbeurs actief op zoek in de top vijf van de belangrijkste bedrijvenbanken. Bovendien worden kandidaat-profielen eerst voor u gescreend, zodat u alleen serieuze en relevante gegadigden krijgt doorgespeeld.

**Het uitbreidingspakket heeft een looptijd van drie maanden en heeft een vaste prijs van 375 euro.**

## COMPLETE ONDERSTEUNING

De MKB Adviseurs Bedrijvenbeurs is een effectieve en makkelijke manier voor het zoeken en vinden van bedrijfsprofielen. Maar er komt veel meer bij kijken want het kopen of verkopen van een bedrijf is niet in één dag geregeld. Het is een zakelijk, complex, maar ook een emotioneel traject. Ga daarbij goed voorbereid te werk. Bij MKB Adviseurs werken adviseurs die zich gespecialiseerd hebben in Overname & Opvolging. Zij hebben ruime ervaring in de koop en verkoop van een bedrijf.

## DE VOORDELEN OP EEN RIJ

Wie met behulp van de MKB Adviseurs Bedrijvenbeurs actief op zoek gaat naar een koper of een te koop staand bedrijf, kan op de volgende voordelen rekenen:

- Eenvoudige en tijdsbesparende manier om het bedrijf te (ver)kopen;
- Controle bij het formuleren van het aangeboden of gezochte profiel;
- Een helder overzicht van relevante en betrouwbare reacties;
- Mogelijkheid tot trajectbegeleiding van een adviseur of specialist;
- Daarnaast kunt u zich gedurende de gehele overdracht laten begeleiden door een adviseur die gespecialiseerd is in Overname & Opvolging, zoals:
  - Verkoopklaar maken van het bedrijf
  - Waardebepaling
  - Opstellen van een informatiememorandum
  - Voeren van onderhandelingen
  - Juridische advisering bij overeenkomst
  - Due diligence bedrijfsonderzoek

**mkb**  
adviseurs

## CONTACT

Wilt u meer informatie ontvangen over onze diensten? Neem dan telefonisch contact met ons op of stuur direct een e-mail naar:

**[ondernemen@mkbadviseurs.nl](mailto:ondernemen@mkbadviseurs.nl)**.

Voor een routebeschrijving naar een van onze locaties kunt u terecht op onze website:

**[www.mkbadviseurs.nl](http://www.mkbadviseurs.nl)**.

HOOFDKANTOOR DELFT

Brassersplein 1, 2612 CT Delft

Postbus 5095, 2600 GB Delft

T 015 - 219 13 50 // F 015 - 219 14 70

**[www.mkbadviseurs.nl](http://www.mkbadviseurs.nl)**